

Übung zum Hörbuch „Heiß auf Kaltakquise“

## Ihr Wunschzustand in der Akquise

---



**Wenn Sie bis hierhin im Hörbuch gekommen sind, nehmen Sie sich jetzt bitte eine Minute und notieren Sie:**

Diesen Zustand, dieses Gefühl möchte ich künftig haben – bevor ich zum Hörer greife –, um erfolgreich in der Akquise zu sein:

Wie fühlt es sich noch an? (finden Sie eine möglichst genaue Beschreibung)

Nun wünsche ich Ihnen weiterhin viel Freude mit meinem Hörbuch!

---