

Download zum Buch „Die perfekte Preisverhandlung“

Übersicht: Nötiger Mehrumsatz verursacht durch Rabatt



Marge	Nötiger Mehrumsatz zur Kompensation des Rabatts	Marge	Nötiger Mehrumsatz zur Kompensation des Rabatts	Marge	Nötiger Mehrumsatz zur Kompensation des Rabatts	Marge	Nötiger Mehrumsatz zur Kompensation des Rabatts
20 %		15 %		10 %		5 %	
Rabatt	in %						
0,5 %	3 %	0,5 %	3 %	0,5 %	5 %	0,5 %	11 %
1,0 %	5 %	1,0 %	7 %	1,0 %	11 %	1,0 %	25 %
1,5 %	8 %	1,5 %	11 %	1,5 %	18 %	1,5 %	43 %
2,0 %	11 %	2,0 %	15 %	2,0 %	25 %	2,0 %	67 %
2,5 %	14 %	2,5 %	20 %	2,5 %	33 %	2,5 %	100 %
3,0 %	18 %	3,0 %	25 %	3,0 %	43 %	3,0 %	150 %
3,5 %	21 %	3,5 %	30 %	3,5 %	54 %	3,5 %	233 %
4,0 %	25 %	4,0 %	36 %	4,0 %	67 %	4,0 %	400 %
4,5 %	29 %	4,5 %	43 %	4,5 %	82 %	4,5 %	900 %
5,0 %	33 %	5,0 %	50 %	5,0 %	100 %	5,0 %	unmöglich
5,5 %	38 %	5,5 %	58 %	5,5 %	122 %	5,5 %	unmöglich
6,0 %	43 %	6,0 %	67 %	6,0 %	150 %	6,0 %	unmöglich
6,5 %	48 %	6,5 %	76 %	6,5 %	186 %	6,5 %	unmöglich
7,0 %	54 %	7,0 %	88 %	7,0 %	233 %	7,0 %	unmöglich
7,5 %	60 %	7,5 %	100 %	7,5 %	300 %	7,5 %	unmöglich
8,0 %	67 %	8,0 %	114 %	8,0 %	400 %	8,0 %	unmöglich